

個別型学習教室で学ぶ《ビジネススキル・営業・スキルアップ研修関連講座》



営業力講座

営業力・販売促進力・人間力

「モノを売る」ことを基本に、その本質を考える講座です。営業社員だけでなく、会社そして社会に役立つ企業人としての力を身につけていきます。



講座ご案内

講座総時間	56時間
講座料金	60,000円(+税)
使用教材	日建学院オリジナル冊子（確認問題、修了テスト付き）

スキルUP
営業力講座

営業力講座

20講座（オリエンテーション20分+50分×20講座）+ 修了テスト（冊子）

広義での「営業」と狭義での「営業」を理解し、それぞれの営業手法ごとに「モノを売る」とはどんなものかを理解していきます。そして物売ることから顧客への対応を考えていきます。

経験豊富な講師が営業に関する実務的な事例を解きほぐして解説しますので、実践的な考え方が身に付き、様々なシチュエーションにおいても自然に対応できる力を身に付ける事ができます。リピーターの作り方が上達するでしょう。営業社員だけでなく、全ての部署の方に受講していただきたい講座です。

第1回	営業とは	社員は全て営業担当	第11回	クロージング 2回	タイミング/クロージング話法
第2回	営業戦略策定講座 1回	何を、どこに、だれに、いつ、どのように	第12回	性格別アプローチ法	4種類の性格/タイプ別のアプローチ
第3回	営業戦略策定講座 2回	営業プロセス・営業の仕組み	第13回	ヤル気のコントロール	EQ/4種類の性格別ヤル気高揚法
第4回	ヒアリング技術向上講座	聞くことが第一歩	第14回	企画書作成・プレゼンスキル講座 1回	相手を納得させる企画書
第5回	ビジネスの基本としての「飛び込み営業」	飛び込み営業とビジネスの基本	第15回	企画書作成・プレゼンスキル講座 2回	理解しやすいプレゼン（基本～応用編）
第6回	アプローチ 1回	視覚/人間関係を構築する	第16回	マーケティングの基本 1回	狙いをつけて造る
第7回	アプローチ 2回	相手の心理を読む	第17回	マーケティングの基本 2回	価格とブランド
第8回	仮提案と相手のニーズの把握 1回	問題解決型営業/ベネフィットポイント	第18回	マーケティングの基本 3回	流通とプロモーション
第9回	仮提案と相手のニーズの把握 2回	仮提案/質問とその技術	第19回	債権管理のノウハウ	倒産の赤信号と信用調査
第10回	クロージング 1回	クロージングの心理/思い入れ営業	第20回	電話営業	テレアポとテレマーケティング

販売促進力講座

19講座（オリエンテーション20分+50分×19講座）+
修了テスト（冊子）

企業・組織における販売促進とはどんなものか、どんなものがあるのかを学習します。新規顧客やリピーターの購買意欲をいかにして刺激するかを考えて、確かな「販売促進力」を身に付けることを目的とします。

第1回	販売促進の仕事とは
第2回	販売促進のコミュニケーション
第3回	販売促進スケジュールの計画
第4回	販売促進担当者
第5回	販売促進8つのツール
第6回	情報の加工と演出
第7回	売上アップの3点セット
第8回	注目！カラーの力 1回
第9回	注目！カラーの力 2回
第10回	キャッチコピーで10倍売れる

経験豊富な講師陣が、様々な販促事例を解きほぐして解説することで、販促とは何かを理解し、「既存顧客の掘り下げ」「新規顧客の開拓」など、実践的な「力」が身に付きます。たとえば、「リピーターに別の物を買ってもらう、他の顧客を見つけってもらう」など顧客と上手く付き合うことで販売促進につながる事が理解できます。

第11回	購買意欲をそそるツール別心理 1回
第12回	購買意欲をそそるツール別心理 2回
第13回	必見！消費者の心理をとらえた販売促進 1回
第14回	必見！消費者の心理をとらえた販売促進 2回
第15回	購買意欲を行動につなげるアプローチ作戦！ 1回
第16回	購買意欲を行動につなげるアプローチ作戦！ 2回
第17回	購買意欲を行動につなげるアプローチ作戦！ 3回
第18回	これからはネットの時代 1回
第19回	これからはネットの時代 2回

人間力講座

15講座（オリエンテーション20分+50分×15講座）+
修了テスト（冊子）

「人間」としての様々な「力」（決断力・集中力・財力など）を理解し、見つめ直します。そしてその力の「活かし方」「活かされ方」を学ぶことで生きる上で必要な「人間力」を身に付けます。

第1回	3つの基本力 1回	生きる力、活かされる力
第2回	3つの基本力 2回	活かしていく力
第3回	生きる原動力	夢、品格
第4回	社会の人財となる 1回	生きがい、社会の仕組み
第5回	社会の人財となる 2回	社会への貢献
第6回	知力 1回	なぜ知識が必要か
第7回	知力 2回	知識の組み合わせ
第8回	活力 1回	気力

講師の実際の体験談を基に、様々な角度から切り込んだ解説を行います。この講座を受講することで、生きる姿勢・方向のヒントにもなり、普段の生活から会社・社会においても役立つ考え方が身に付き、さらなるキャリアアップに役立ちます。

第9回	活力 2回	決断力
第10回	活力 3回	行動力・正確性
第11回	活力 4回	集中力・持続力・忍耐力・財力
第12回	適合力 1回	柔軟性
第13回	適合力 2回	協調性・包容力
第14回	眼力 1回	人をみる目
第15回	眼力 2回	状況判断